

UCC COFFEE gehört zu den weltweit 5 grössten Kaffeeröstern. Unser Anspruch ist höchste Qualität, deshalb beherrschen wir den ganzen Prozess vom Anbau bis in die Tasse.
UCC COFFEE ist ein Familienbetrieb mit japanischen Wurzeln. Der perfekte Kaffee, Nachhaltigkeit und langfristige Strategien sind uns wichtiger als der kurzfristige Gewinn.

UCC COFFEE SWITZERLAND ist die regionale Organisation für Deutschland, Österreich und die Schweiz. Trotz unserer Grösse sind wir regional verankert: Wir betreiben vier Röstereien in der Schweiz und pflegen unsere traditionellen Schweizer Marken. Wir sind der Marktführer im Bereich Retail Eigenmarken und Nespresso kompatible Kapseln, sind für die Gastronomie ein starker Partner mit der Total Coffee Solution und bringen mit der Office Coffee Solution den besten Kaffee in viele Schweizer Büros.

Gestalte die Zukunft des Kaffeegenusses ausser Haus
Du erkennst Marktchancen, begeisterst Kundinnen und Kunden und bringst Verkaufsprojekte erfolgreich ins Ziel? Du möchten nicht nur verkaufen, sondern aktiv mitgestalten, wie Kaffee ausser Haus konsumiert wird?
Dann bist Du bei uns genau richtig.
Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams und zum Ausbau unserer Kundenbasis suchen wir eine engagierte, unternehmerisch denkende Persönlichkeit als

Out-of-Home Sales Manager/in / Kaffeemaschinen-Verkäufer/in 80-100% (m/w/d)

Einsatzgebiet: Gesamte Deutschschweiz
Wichtig: Dein Einsatzgebiet wird voraussichtlich in Deinem Wohnkanton liegen

Deine Mission: Marktchancen erkennen und Kunden gewinnen
Im Bereich Out-of-Home entwickelst Du unser Geschäft aktiv weiter. Du identifizierst neue Absatzmöglichkeiten, baust nachhaltige Kundenbeziehungen auf und gewinnst Unternehmen aus Gastronomie, Hotellerie, Bäckereien, Cafés, Tankstellen, Büros und weiteren Geschäftsfeldern als Kunden. Dabei übernimmst Du den gesamten Verkaufsprozess – von der ersten Kontaktaufnahme bis zur erfolgreichen Umsetzung:

- Umsetzung wirkungsvoller Out-of-Home-Verkaufsstrategien
- Aktive Neukundengewinnung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Kaltakquise, Leadgenerierung, Telefonverkauf und Terminvereinbarung
- Analyse von Kundenbedürfnissen, Marktpotenzialen und Verkaufschancen
- Kompetente Beratung bei der Auswahl passender Kaffeemaschinen- und Kaffeelösungen
- Präsentation und Verkauf vollautomatischer Kaffeemaschinen von Thermoplan und Dr. Coffee, sowie von Siebträgermaschinen von Simonelli und San Remo
- Selbstständige Planung und konsequente Umsetzung Deiner Verkaufsaktivitäten
- Aufbau langfristiger Partnerschaften im professionellen Kaffeegeschäft

Das bringst Du mit
- Engagierte Verkaufspersönlichkeit mit Gespür für Kundenbedürfnisse und selbstständiger, strukturierter und zielorientierter Arbeitsweise
- Mehrjährige und nachweisbare Verkaufserfahrung, idealerweise im Aussendienst oder B2B-Vertrieb
- Erfahrung in der Neukundengewinnung und im Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Interesse an Out-of-Home-Märkten, Gastronomie, Hotellerie oder Investitionsgütern
- Unternehmerisches Denken und Freude daran, neue Marktpotenziale zu entwickeln
- Verhandlungsgeschick, Abschlussstärke und hohe Ausdauer
- Führerausweis Kategorie B
- Deutsch als Muttersprache; weitere Fremdsprachen sind von Vorteil

Das erwartet dich
- Vielseitiges Aufgabengebiet mit viel Eigenverantwortung
- Die Möglichkeit, unsere Out-of-Home-Sales-Strategie aktiv mitzugestalten
- Ein dynamisches, internationales Arbeitsumfeld
- Hoher Gestaltungsfreiraum und kurze Entscheidungswege
- Interne Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Attraktive Produkte und starke Marken im professionellen Kaffeemaschinenbereich
- Ein äusserst lukratives und leistungsbezogenes Gehaltsmodell

Bereit für Deine nächste Herausforderung?
Du möchtest Deine Verkaufskarriere vorantreiben, neue Geschäftsmöglichkeiten erschliessen und die Entwicklung des professionellen Kaffeegeschäfts aktiv mitgestalten? Dann freuen wir uns darauf, Dich kennenzulernen! Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen nehmen wir per E-Mail entgegen: **personal@ucc-coffee.ch Inaja Fark, HR Manager**

Hast Du Fragen? Unser Commercial Director, **Alexander Scharf,** steht Dir unter der **Tel. +41 79 360 86 54** gerne für ergänzende Auskünfte zur Verfügung.

Zusammenarbeit mit Personalvermittlern ausgeschlossen.

UCC | Every coffee, every moment